**清大•创新型企业工商管理（EMBA）总裁研修班**



**清大·创新型企业工商管理（EMBA）总裁研修班创始于2009年，前身是清华大学·工商管理高级研修班，至今已培训企业家超过,2000人。**

**【项目背景】**

十九大提出：创新是引领发展的第一动力，是建设现代化经济体系的战略支撑。深化科技体制改革，建立以企业为主体、市场为导向、产学研深度融合的技术创新体系，加强对中小企业创新的支持，促进科技成果转化。倡导创新文化，强化知识产权创造、保护、运用。培养造就一大批具有国际水平的战略科技人才、科技领军人才、青年科技人才和高水平创新团队。

根据十九大精神，结合创新型企业的特点，以及创新型企业普遍存在的问题，融合清华大学的百年积淀，经过深度研究，系统性的升级打造出全新的“清大·创新型企业工商管理（EMBA）总裁研修班”。课程主要从人才、[决策](http://wiki.mbalib.com/wiki/%E5%86%B3%E7%AD%96%22%20%5Co%20%22%E5%86%B3%E7%AD%96)、保障、[激励](http://wiki.mbalib.com/wiki/%E6%BF%80%E5%8A%B1%22%20%5Co%20%22%E6%BF%80%E5%8A%B1)、信息、技术等六各方面帮助企业解决一些认识上的误区，促进创新型企业树立和落实科学发展观，贯彻“自主创新、重点跨越、支撑发展、引领[未来](http://baike.baidu.com/view/23770.htm%22%20%5Ct%20%22_blank)”的方针，把自身创建为具有强大核心竞争力的创新型企业。

**【课程特色】**

课程不限于识之博广，更注重法之通融，为阅尽千帆的追寻者提供精益求精的新课堂，为身经百战的奋进者提供融会贯通的新思维，为历经“百课”的求知者提供豁然开朗的新出路。“博学之，审问之，慎思之，明辨之，笃行之”，在追求卓越的道路上，我们一起携手前行。

师从名师：由清华大学专家教授和业内实战精英组成强大的师资阵容，传授最前沿的管理理念和贴近实际的解决方案。

实战诊断：就学员所在公司中的突出问题进行项目立案，由专家对具有代表性的项目进行现场诊断和答疑。

高端论坛：每年组织大型论坛，与金融、地产、管理、国学等班级近千名同学同台交流，最大限度扩大人脉关系。

同学联盟：组织各地同学会，增进跨区域跨行业学员间交流、提升企业竞争力，增加同学间合作，建立全国高端人脉关系网。

**【教学模式】**

采用名师名家+实践案例+顾问咨询+互动授课与案例分析结合，突出实践应用；真正让学员投入其中。

**【招生对象】**
 企业董事长、[总裁](http://bdceo.naearg.com/pku/bdkc/?kc=qhzcb/&order=mr" \t "http://bdceo.naearg.com/pku/bdkc/_blank)、首席执行官、总经理、职业经理人及参与公司战略制定的其他高级管理人员。

**【学习安排】**

学制一年半，每月2-3天，共计28天

**【收费标准】**

学费：5.8万元/人，清华校友及校友推荐优惠为3.68万元/人（ 含一年半的教学、教材资料，不含学习及游学产生的食宿交通游览费用）。

**【课程设置】**

|  |
| --- |
| **模块一：宏观经济形势与企业战略决策** |
| **新常态下的中国经济新趋势** | **企业战略决策** |
| * 全球化战略与中国企业的战略新机遇
* 中国企业面临的产业整合、产业投资与产业并购的重大机遇解读
* “一带一路”战略与投资机会
 | * 战略思维与战略运筹
* 战略分析与选择
* 竞争型战略管理
 |
| **模块二：公司治理与运营创新管理** |
| **公司治理制度** | **集团管控** |
| * 产权制度和法人治理结构
* 激励、约束机制构建
* 权利制衡与科学决策
* 组织变革与流程再造
 | * 集团管控总部体系搭建
* 集团运营流程及管控
* 集团盈利模式构建及创新
* 集团风险管控
 |
| **战略人力资源开发与管理** | **创新经营与商业模式** |
| * 企业组织结构设计
* 人力资源开发项目的设计与评估
* 岗位分析与组织设计
* 人本管理
 | * 危机管理
* 变革与创新管理
* 利润模式创新与盈利之道
* 技术创新打造核心竞争力
 |
| **客户服务与品牌管理** | **团队建设与团队管理** |
| * 客户关系管理体系
* 客户关系管理塑造
* 品牌维护与形象管理
* 品牌延伸战略
 | * 高效工作方法与艺术
* 企业执行力打造与提升
* 激励机制与巅峰团队
* 团队构建与组织行为分析
 |
| **全网络整合营销实战** | **市场营销管理** |
| * 网络交互营销策略工具
* 新媒体粉丝营销
* 活动营销-传统活动和网络活动的配合
* 轻松自我诊断营销瓶颈
 | * 目标市场和企业定位
* 营销渠道建设和管理
* 价格策略的战术运用
* 广告、促销与媒体关系
 |
| **模块三：产业资本运营创新与财税管理** |
| **现代金融与资本运作** | **企业财务管理及企业税收筹划** |
| * 融资渠道创新与资本运营
* 供应链金融和网络金融
* 互联网金融与企业融资企业兼并与收购
* 企业金融的风险管控
 | * 财务报表分析
* 企业现金流管理
* 税收筹划与经营成本
* 税制与税务风险防范
 |
| **产业资本运营创新** | ****互联网金融模式分析**** |
| * 多层次资本市场的上市路径与市值管理
* 产业资本培育孵化与商业计划书
* 项目尽职调查、投资协议的谈判
* 多层次资本市场的投资退出新模式与投资回报分析
 | * 传统金融借助互联网渠道
* 电商平台金融
* **互联网众筹商业模式**
* 交互式营销理念下的互联网金融平台
 |
| **模块四：中国传统文化与现代经营哲学** |
| **国学精粹与现代管理** | **传统哲学与现代商战** |
| * 儒家与现代企业管理
* 道家与现代企业管理
* 法家与现代企业管理
* 易经智慧与经营管理
 | * 孙子兵法与企业谋略
* 鬼谷子与经营智慧
* 晋商、徽商之道
* 博弈论与企业决策
 |
| **领导艺术与领导智慧** | **卓越领导者心智模式** |
| * 企业家人格魅力塑造
* 沟通与冲突管理
* 商务礼仪与谈判艺术
* 情商与影响力
 | * 心理调适
* 压力管理与情绪修炼
* 企业领导者心理变革
* NLP领导模式
 |

****往届邀请师资：****

**马晓河：** 国家发改委宏观经济研究院副院长

**辜胜阻：** [全国人民代表大会财政经济委员会](https://baike.baidu.com/item/%E5%85%A8%E5%9B%BD%E4%BA%BA%E6%B0%91%E4%BB%A3%E8%A1%A8%E5%A4%A7%E4%BC%9A%E8%B4%A2%E6%94%BF%E7%BB%8F%E6%B5%8E%E5%A7%94%E5%91%98%E4%BC%9A%22%20%5Ct%20%22https%3A//baike.baidu.com/item/%E8%BE%9C%E8%83%9C%E9%98%BB/_blank)副主任委员，民建中央副主席

**朱 雍：** 国务院政策研究机构资深经济学家，中国十大国学应用金牌导师

**韩秀云：** 清华大学经济管理学院副教授、[清华大学中国经济研究中心](https://baike.baidu.com/item/%E6%B8%85%E5%8D%8E%E5%A4%A7%E5%AD%A6%E4%B8%AD%E5%9B%BD%E7%BB%8F%E6%B5%8E%E7%A0%94%E7%A9%B6%E4%B8%AD%E5%BF%83%22%20%5Ct%20%22https%3A//baike.baidu.com/item/%E9%9F%A9%E7%A7%80%E4%BA%91/_blank)高级研究员

**金占明：** [清华大学](https://baike.baidu.com/item/%E6%B8%85%E5%8D%8E%E5%A4%A7%E5%AD%A6%22%20%5Ct%20%22https%3A//baike.baidu.com/item/_blank)经济管理学院教授、博士后、企业管理系副主任

**何茂春：** 清华大学社会科学学院教授，博士生导师

**王晓毅：** 清华大学人文学院教授，博士生导师

**吴维库：** 清华大学经济管理学院教授，博士生导师

**李希光：** 清华大学新闻与传播学院常务副院长、清华大学国际传播研究中心主任

**周 立：**  清华大学经管学院教授，海淀区政府顾问，国家科技部科技金融研究顾问

**李 虹：** 清华大学社会科学学院教授，博士生导师

**张 勇：** 南开大学法学院院长、王牌教授、中国国际仲裁委员会委员

**魏志勇：** 国家人事部中国高级公务员培训中心人力资源开发处处长

**张晓丽：** 北京明德天盛投资管理中心执行事务合伙人

**潘朝金：** [中美嘉伦](http://baike.baidu.com/view/5555353.htm)国际咨询（北京）有限公司

**刘启明：** 世界著名咨询公司美国NFO公司亚洲区副总裁

**路长全：** 中国最具价值的营销实战专家

**杨连合：** 淘宝大学千人讲师总教官

**万 钧：** 高级商务策划师，著名企业培训师，营销管理专家

**金 超:** 清华智府商业模式研究中心高级研究员，商业模式6R模型创建者

**王 琼：** 中信证券股份有限公司新三板业务部副总裁

**江 英：**  中国军事科学院研究员，博士生导师，正师职，大校军衔

**李 智：** 中国中医科学院西苑医院

 **【教学管理】**

1、研修班设班主任一名，负责相关的教学管理工作；由班主任协助组建班委会，选举班长等班委会人员，协助教学管理；

2、评选优秀学员，颁发优秀学员荣誉证书；

**【报名流程】**

1、填写申请表、身份证及学历证明复印件、公司传真至010-;

2、申请资料经审核，参考个人背景、工作业绩和报名顺序，确定录取名单;

3、报到时请携带三张蓝底二寸照片，并出示本人身份证原件

**【证书颁发】**

学完全部课程并考核合格后，由我院颁发结业证书。

**【增值部分】**

1、学习结束后,可终生享受本班型的免费听课。

2、入学即自动成为“紫荆企业家同学会”会员，享受同学会提供的各种人脉、信息等服务。

3、参加中心组织的每年一届的“紫荆企业家高峰论坛”。

4、参加我院组织的赴欧美的学习、考察活动。

**【联系方式】**

联系人：赵老师 15911037933 韩老师 13521118358

电 话：010-60531730 微信号：15911037933

邮 箱：qinghuadaxueyx@163.com 2889303302@qq.com

**清大·创新型企业工商管理(EMBA)高级研修班**

**报名申请表**

填表日期：　 年　 月　 日

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **姓 名\*** |  | **出生年月** |  | **籍　 贯** |  |
| **身份证号码\*** |  | **学 　历** |  | **专 　业** |  |
| **单位名称\*** |  | **职　 务** |  |
| **通讯地址\*** |  | **邮　 编** |  |
| **联系电话\*** |  | **手 机\*** |  |
| **电子邮件** |  | **传 真** |  |
| **工作简历** |
| **单位概况** |
| **建议要求** |
| **申请人签名：** （单位公章） |
| 联系人：赵老师 15911037933（微信同号）电 话：010-60531730 邮 箱：qinghuadaxueyx@163.com 2889303302@qq.com |

**备注：\*为必须填写。 报名学员须准备身份证与学历证复印件各1份；2寸蓝底免冠彩照3张；名片3张；企业简介（600字以上）1份；报名申请表1份。联系人：**